

Кулаков Никита Борисович

Дата рождения: 1 сентября 1995 года

Пол: Мужской

Семейное положение: холост

Образование: среднее (общее)

Цель

Поиск работы по профессии торговый представитель

Образование:

с 2012 г. по 2015г.

Сибирский государственный университет водного транспорта — филиал в г. Хабаровск Направление подготовки/специальность: Менеджмент

Опыт работы:

с мая 2010 г. по апрель 2017 г.

Компания АЮСС - Дальневосточная дистрибьюторская и логистическая компания! Прямые продажи бытовой химии, косметики, средств личной гигиены на территории г. Хабаровск, развитие АКБ, контроль дебиторской задолженности, консультирование клиентов по продукции. Зона ответственности Краснофлотский район, Кировский район, часть центрального района, пригород. Клиенты- традиционная розница, розничные сети, канал On-trade, фарм канал. Поставленные задачи, которые состояли из общего плана продаж, а так же фокусных задач от 3 поставщиков продукции, выполнял эффективно. Каждый месяц присутствовал в ТОП10 торговых представителей компании. Договорился о внедрении в матрицу и замену 10-ти позиций аналогичного товара конкурентов в розничной сети. Создал плотные деловые отношения с крупным оптовым клиентом, путем выстраивания с ним "дружеско-партнерских" отношений, а также создания для клиента "благоприятной среды" (предоставление множества POS-материалов, высокой отсрочки платежей), получил ежемесячные продажи в размере 15% от плана и регулярное выполнение части поставленных поставщиком задач.

Профессиональные навыки:

Консультирование клиентов, выполнение планов продаж, ведение отчетности, работа с 1с и web dealer.

Личные качества:

Коммуникабельность, стрессоустойчивость, дисциплинированность.