

Иванова Наталья Андреевна

Дата рождения: 16 Мая 1989

Пол: Женский

Семейное положение: не замужем

Образование: среднее профессиональное

Цель

Получение должности Менеджер, Руководитель, Специалист по продажам b2b, с заработной платой не менее 25 000 рублей

Образование:

с 2006 г. по 2009г.

Среднее профессиональное образование (техникум), Специальность: коммерция. Квалификация: менеджер по продажам.

с 1996 г. по 2006г.

Средняя школа №16, г.Ставрополь

Опыт работы:

с Июня 2010 г. по Июль 2016 г.

ООО "ТД НПФ", Менеджер фирменной розницы, • организация и контроль деятельности объектов обслуживания (7 объектов, 11 человек); • мотивация персонала, стимулирование продаж; • проведение проверок; • решение нестандартных задач; • планирование, проведение и контроль акций; • контроль над соблюдением стандартов организации

с Апреля 2008 г. по Июнь 2010 г.

ООО «КРИСТОФЕР" Менеджер по продажам. Работа с физическими и юридическими лицами, заключение договоров, поиск новых клиентов, расширение клиентской базы, выставление счетов и коммерческих предложений, проведение кассовых операций, работа с первичной бух. Документацией, демонстрация и продажа оборудования.

Профессиональные навыки:

Умею планировать маркетинговые программы. Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями. Составлять финансовые документы и отчеты Управлять ассортиментом, оценкой качества и обеспечением сохранности товара.

Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать участие в мероприятиях по контролю качества.

Личные качества:

Коммуникабельна, нацелена на результат. Большой опыт работы в продажах товаров и услуг. Обладаю профессиональными компетенциями соответствующими основным видам профессиональной деятельности: